

ALGUNAS OPCIONES PARA AUMENTAR LOS INGRESOS

Veo muchas personas halarse los cabellos cuando tienen que pagar sus cuentas.

Con el más mínimo desliz o imprevisto entran en el carrusel de las deudas.

De la misma forma escucho a muchos quejarse de que no es por mal manejo, sino por insuficiencia de ingresos.

Son muchas las formas de utilizar nuestro tiempo para tener más ingresos, si es lo que en realidad falta. Lo que estoy seguro es que a la mayoría los ingresos no los irán a buscar, el que quiere ganar más tiene que hacer algo para conseguirlo

Aquí dejo dos opciones de aumentar los ingresos:

Ventas extras: Fuera del horario de nuestro trabajo podemos utilizar esta forma tan antigua de completar las entradas. Recuerdo a mi madrina en el campo, hacía hielo y helados en su nevera, los vendía y así tenía ingresos. Hoy podemos vender otras cosas, desde joyería, hasta ollas.

Mercado digital: En la internet hay otras tantas posibilidades de tener ingresos. Para los que no les gusta la venta presencial aquí tienen soluciones interesantes. Además, es escalable. Desde vender nuestros propios productos, ser intermediarios, hasta hacerlo con productos de otros, como por afiliaciones. No necesitamos más que aprender los caminos. Podemos ofrecer nuestros servicios, desde voz hasta artes gráficas.

Aprender: El conocimiento que nos hará ganar más dinero. Puede ser para la empresa que nos emplea, porque la hacemos ganar más dinero en el puesto que tenemos, o nos ayuda a escalar a un puesto de mayores ingresos; o para nuestro propio emprendimiento.



Como vemos, lo importante es hacer. Quedarnos esperando que nos suban el salario o que la suerte nos llegue no es lo más rentable. Siempre hay gente que tienen necesidades, nosotros tenemos la oportunidad de cubrírselas.

Algunos quieren crear necesidades, yo prefiero escuchar las quejas. Cuando las personas protestan es porque alguna necesidad no ha podido cubrir. Es el momento preciso para poner el oído en alerta y buscar la forma de complacer a ese nuevo comprador. Mientras más sean los que se quejan, mejor.

Si quiero crecer dentro de la empresa, lo primero que hago es hablar con el departamento de recursos humanos para que me indique cuál capacitación necesito para seguir escalando... y eso aprendo. Tomar el destino en mis manos es mi decisión.